



تنظم فرقه البحث التكويني الجامعي PRFU

دور استراتيجية المحيط الأزرق في تفعيل العلامة التجارية للمؤسسات الصيدلانية الناشئة-عرض

-تجارب-

رمز المشروع: F01L01UN160320210002

بالتعاون مع:

فرقه بحث مشروع مؤسسة

تفعيل دور الجامعة الجزائرية في تشغيل السياحة الداخلية في ضوء توجهاتها الرقمية-دراسة حالة

-جامعة الجزائر 3

وفرقه البحث التكويني الجامعي PRFU

إدارة المعرفة ودورها في تفعيل ممارسات إدارة الموارد البشرية في المؤسسات الجزائرية -دراسة ميدانية-

رمز المشروع: F01L02UN160320220002

الملتقي الوطني حول:

التسويق الابتكاري مدخل لتفعيل المقاولية من خلال مقاربة استراتيجية

المحيط الأزرق

يوم: 2022/11/20

الم الهيئة المشرفة على الملتقى

الرئيس الشرفي : د. مختار مزرق (مدير الجامعة)

المشرف العام : د. سمير عز الدين (عميد الكلية)

رئيس(ة) الملتقى: د. لسود راضية

رئيس(ة) اللجنة العلمية: د. شطبيبي حنان

رئيس(ة) اللجنة التنظيمية: د. نوره سليمانى

إشكالية الملتقى:

تعد ظاهرة رياادة الأعمال أحد أهم مؤشرات الوعي المجتمعي والرشد في استراتيجيات وخطط برامج التنمية في المجتمع، حيث تتظر المجتمعات المتقدمة إلى رواد الأعمال على أنهم نماذج قيادية يجب أن يحتذى بها لما يقومون به من أعمال، وما يحققونه من إنجازات وما يوفرون من فرص استثمارية ووظيفية أمام أجيال متلاحقة من فئات المجتمع.

في ظل التحولات وعلى اعتبار أن المقاولية هي أحد الأطراف الفاعلة في النسيج الاقتصادي لمختلف دول العالم باختلاف درجة ومستوى تطورها، كان لزاماً عليها التأقلم مع المستجدات الحالية من جهة، ومواجهة المنافسة المستمرة في الأسواق المحلية والدولية من جهة أخرى، بحيث أصبح من أولوياتها تشجيع التجديد والابتكار، ودخول أسواق جديدة، باعتماد أفكار وتقنيات مبتكرة وتكنولوجيات حديثة في نقل المعلومات والاتصال، وتسخيرها لتحقيق نمو اقتصادي دائم ومستدام .

في هذا السياق يعتبر التسويق الابتكاري من أهم المداخل التي يمكن للمقاولية أن تتبناها ، لكي تتحرر من الحدود الضيقة للمنافسة، وخلق فضاءات جديدة للنمو والتطور .

على ضوء ما سبق يمكن بلورة الإشكال الرئيس للمؤتمر :

كيف يساهم التسويق الابتكاري في تفعيل المقاولية من خلال مقاربة استراتيجية المحيط الأزرق؟

أهداف الملتقى:

- توسيع آفاق وأفكار فرق البحث من خلال الاحتراك بالمختصين الأكاديميين والخبراء في الميدان.
- تسليط الضوء على أهمية دور التسويق الابتكاري في المقاولية من خلال مقاربة استراتيجية المحيط الأزرق.
- التأكيد على ضرورة الابتكار والتجدد لخلق فرص جديدة للنمو والاستمرار في ظل المنافسة القوية، والازمات المختلفة.
- وصف العلاقة بين التسويق الابتكاري و المقاولية في ظل تكريس فرص التميز والابداع لمنظمات الأعمال.

محاور الملتقى:

المحور الأول: المقاربة النظرية للتسويق الابتكاري، المقاولية واستراتيجية المحيط الأزرق؛

المحور الثاني: الاطار القانوني للتسويق الابتكاري والمقاولية؛

المحور الثالث: دور الريادة الاستراتيجية في صياغة استراتيجية التسويق الابتكاري في المقاولية

المحور الرابع: أخلاقيات التسويق الابتكاري في مجال المقاولية

المحور الخامس: الفجوة الرقمية وخلق القيمة المبتكرة ضمن استراتيجية المحيط الأزرق في المقاولية

المحور السادس: حاضنات الأعمال التكنولوجية والتسويق الابتكاري؛ تحليل واقع استخدام التكنولوجيا

(الذكاء الاصطناعي، الانترنت، سلسلة الكتل...)

المحور السابع: نماذج حول التسويق الابتكاري والمقاولية من خلال مقاربة استراتيجية المحيط الأزرق

المحور الثامن: تجارب عالمية وعربية رائدة في مجال تطبيق التسويق الابتكاري في المقاولية

اللجنة العلمية للملتقى:

رئيس اللجنة العلمية : شطبيي حنان

الأعضاء

الأستاذ	مؤسسة الانتماء	الأستاذ	مؤسسة الانتماء	الأستاذ
أ.د. بن موسى كمال	جامعة الجزائر 3	د. حفصي هدى	جامعة الجزائر 3	أ.د. بن موسى كمال
أ.د. زايد مراد	جامعة الجزائر 3	د. دادو مراد	جامعة الجزائر 3	أ.د. زايد مراد
د. سليماني نورة	جامعة الجزائر 3	د. حواس مولود	جامعة الجزائر 3	د. سليماني نورة
د. سعادي خنساء	جامعة الجزائر 3	د. بريارة دليلة	جامعة الجزائر 3	د. سعادي خنساء
أ.د. عمير جيلالي	جامعة الجزائر 3	د. سكر كنزة	جامعة الجزائر 3	أ.د. عمير جيلالي
د. ايزيتى خديجة	جامعة الجزائر 3	د. بعونى ليلي	جامعة الجزائر 3	د. ايزيتى خديجة
د. بريش فايزة	جامعة الجزائر 3	د. لونيس نادية	جامعة الجزائر 3	د. بريش فايزة
أ.د. لعساس أسية	المدرسة الوطنية العليا للإحصاء والاقتصاد التطبيقي	د. بن سيرود فاطمة الزهراء	جامعة قسنطينة 2	أ.د. لعساس أسية
د. مزاور أمال	المدرسة العليا للتجارة	د. خنشول أسيما ايمان	جامعة سكيدة	د. مزاور أمال
د. مسکین عبد الحفیظ	جامعة جيجل	د. لتیم خالد	جامعة جيجل	د. مسکین عبد الحفیظ
د. عینوس رضوان	جامعة الجزائر 3	د. ایت قاسی فتحة	جامعة الجزائر 3	د. عینوس رضوان
د. راشدی سماح	جامعة الجزائر 3	د. رجم نور الدين	جامعة سكيدة	د. راشدی سماح
د. طاہیر نادیہ	جامعة الجزائر 3	د. جبلي هدى	جامعة قسنطينة 2	د. طاہیر نادیہ
د. بودغدغ کریم	جامعة جيجل	د. بن حدو سمیہ خدیجه	جامعة وهران	د. بودغدغ کریم

أعضاء اللجنة التنظيمية:

رئيسة اللجنة التنظيمية: د. سليماني نورة			
الأعضاء			
مؤسسة الانتماء	الأستاذ(ة)	مؤسسة الانتماء	الأستاذ (ة)
جامعة الجزائر 3	ط.د. نحاي زكرياء	جامعة الجزائر 3	د. بولاقمح هدى
جامعة الجزائر 3	ط.د. بوختالة أيوب	جامعة الجزائر 3	د. شطبيي حنان
جامعة الجزائر 3	ط.د. بن العايب جمال	جامعة الجزائر 3	ط.د. كمال زهرة
جامعة الجزائر 3	د. بوسة ميلسيسة	جامعة الجزائر 3	ط.د. دوفة بسمة
جامعة الجزائر 3	ط.د. طارق زينب	جامعة الجزائر 3	ط.د. عبيرات تومية

شروط وضوابط المشاركة والكتابة:

- تناح المشاركة لمختلف الأساتذة الباحثين المهتمين بموضوع الملتقى من داخل الوطن؛
- تعطى الأولوية للمداخلات المرفقة بدراسة حالة؛
- الحد الأقصى للمشاركين في المداخلة هو بباحثين فقط؛
- ضرورة الالتزام بأحد محاور الملتقى؛
- تكتب المداخلات باللغة العربية أو اللغات الأجنبية (الإنجليزية، الفرنسية)؛
- أن تتصف المداخلة بالجدية والجودة والأصالة، وأن تراعي المنهج العلمي المتعارف عليه، كما يشترط أن تكون غير منشورة من قبل أو تم المشاركة بها في تظاهرات علمية سابقة؛
- تكتب المداخلة باللغة العربية في ملف Word وفقا لخط Sakhal Majalla ، بحجم 15 ، أما باللغات الأجنبية، تكتب بخط Time New Roman حجم 14؛
- يتم التهشيش وفقا لطريقة APA، وتكتب المراجع آليا في آخر المداخلة؛
- أن تحتوي الورقة الأولى من المداخلة على جميع المعلومات المتعلقة بالباحث أو الباحثين (الرتبة العلمية، مؤسسة الانتماء، المخبر، رقم الهاتف وعنوان البريد الإلكتروني، عنوان المداخلة والمحور الخاص بها)؛

- ترفق المداخلة باستماراة تشمل اسم ولقب الباحث أو الباحثين (الرتبة العلمية، مؤسسة الانتماء، المخبر، رقم الهاتف وعنوان البريد الالكتروني، عنوان المداخلة والمحور الخاص بها)؛

- لا يزيد عدد صفحات المداخلة عن 20 صفحة، ولا يقل عن 10 صفحات مع احتساب الملحق وقائمة المراجع؛

- تخضع جميع الأوراق البحثية للتحكيم العلمي من قبل أعضاء اللجنة العلمية للملتقى؛

- لا يتحمل الملتقى أي تكاليف.

المعنيون بالمشاركة في الملتقى:

- مختلف الأساتذة الباحثين المهتمين بموضوع الملتقى؛

- طلبة الدكتوراه؛

- أصحاب المشاريع؛

-جميع المهتمين بموضوع الملتقى.

مواعيد مهمة:

- ترسل المدخلات كاملة مرفقة باستماراة المشاركة في أجل أقصاه 2022/10/07 ، إلى البريد الالكتروني التالي: marketinginnov2022@gmail.com

- يتم الرد على المدخلات المقبولة فقط في أجل أقصاه: 2022/11/07

- تاريخ انعقاد الملتقى: 2022/11/20

- تنشر أحسن المدخلات في مجلة أوراق اقتصادية